

CORSO DI FOTOGRAFIA PER AGENTI IMMOBILIARI E PROFESSIONISTI DEL SETTORE IMMOBILIARE

Storia del corso

...alcune volte l'agente immobiliare resta incantato di fronte ad un salone, ad una stanza o ad un giardino dai colori e dai contrasti meravigliosi e subito porta all'occhio il mirino, inquadra e scatta...e lo stupore si trasforma in delusione quando espone le immagini dell'immobile...una parte della scena non viene catturata correttamente, tende a bruciarsi e diventa tutta bianca...

Con la loro vasta esperienza nella fotografia e nel campo del Real Estate, Marco Carulli e Fabrizio Cagnin si sono resi conto che il marketing immobiliare è notevolmente cambiato negli ultimi anni. I servizi fotografici che i professionisti immobiliari propongono, non soddisfano più le esigenze e gli standard qualitativi necessari.

Il corso nasce quindi con l'obiettivo di far diventare l'HDR il punto di riferimento della fotografia immobiliare; questa tecnica fotografica, ampiamente utilizzata in America, è risultata essere la migliore per la commercializzazione e la vendita degli immobili.

Presentazione del corso

Il corso è pensato e realizzato per agenti immobiliari che non sono fotografi professionisti. In questo corso potrai imparare facilmente, con esempi e consigli pratici, a fare delle fotografie migliori agli immobili il che potrà aiutarti sia in acquisizione (perchè potrai far notare al proprietario venditore la differenza tra le tue foto e quelle degli altri) che in vendita (perchè l'acquirente si farà l'idea giusta della casa grazie alle tue foto).

Obiettivi del corso:

Lo scopo del corso è permettere agli agenti immobiliari ed ai professionisti del settore immobiliare, di migliorare le loro competenze nell'arte di fotografare gli immobili.

Il corso è strutturato in 3 moduli:

Programma:

Modulo 1 = 4 ore

- 1) Cosa vuol dire fotografare architettura di interni
- 2) Strumenti (macchina, obiettivi, flash, cavalletti...)
- 3) Le scelte: tempo atmosferico, ordine, esposizione, profondità di campo
- 4) Composizione inquadatura
- 6) Fotoritocco base per il bilanciamento delle luci
- 7) La scelta delle foto migliori per pubblicità e cartelli.

Modulo 2 = 4 ore

- 1) Lezione presso un immobile per mettere in pratica le nozioni imparate in teoria
- 2) La luce e il bilanciamento del bianco
- 3) I vetri e gli specchi
- 4) Il rapporto umano con i proprietari delle case

Modulo 3: 4 ore

- 1) Tecnica del Bracketing e HDR
- 2) Foto Panoramiche e Virtual Tour 360°.
- 3) Uso avanzato di una programma professionale di fotoritocco

A chi è rivolto il corso:

Agenti immobiliari, titolari di agenzia immobiliare, responsabili di agenzia immobiliare e professionisti del settore immobiliare in genere

Numero min. di partecipanti: 10**Numero max. di partecipanti: 15****Luogo del corso:**

Il corso si terrà a Torino, presso xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx

Data del corso:

Le lezioni saranno svolte in una mattinata della settimana dalle 9.00 alla 13.00.

Quota di iscrizione:

70,00 euro + iva un modulo
130,00 euro + iva due moduli
180,00 euro + iva tre moduli

Trainer:

Marco Carulli e Fabrizio Cagnin

Marco Carulli è fotografo professionista dal 2002, collabora con numerose riviste italiane nel settore culturale, di design e architettura, di viaggio e di moda.

Nel 2008 realizza la mostra intitolata "Piazze del Piemonte" in collaborazione con il Consiglio Regionale del Piemonte, durante il Congresso Mondiale degli Architetti a Torino.

Responsabile e docente della Scuola di Fotografia Bullphotos, dove durante l'anno tiene corsi di fotografia base, avanzato e seminari per la fotografia di architettura e di reportage.

Fabrizio Cagnin è amministratore di patrimoni e beni immobili dal 1992, attento e profondo conoscitore del Real Estate; ha collaborato con diversi studi, agenti immobiliari e privati per lo sviluppo del valore immobiliare.

Al termine del corso verrà rilasciata la dispensa e l'attestato di partecipazione.

Contatti:

Marco Carulli (www.marcocarulli.com)

info@marcocarulli.com

cell. 349.4345255

Fabrizio Cagnin

fabriziocagnin@gmail.com

cell. 347.2571225